

Прайс-лист (Тарифные планы).

1. Существующие тарифы: «Базовый», «Оптимальный», «Максимальный», «Энтерпрайз», «Архивный».
2. Объем прав при использовании программы для ЭВМ «Хантфлоу» (ПО «Хантфлоу», Сервис) определяется в зависимости от выбранного лицензиатом (пользователем) Тарифного плана. Объем прав по Тарифным планам «Базовый», «Оптимальный», «Максимальный», «Энтерпрайз» утвержден в настоящем Прайс-листе и приведен в Таблице №1.
3. В объем прав по Тарифному плану «Архивный» входят следующие права:
 - право на сохранение Аккаунта и Базы кандидатов на срок действия оплаченной лицензии, без права доступа и использования Аккаунта иными способами;
 - право на однократную выгрузку Базы кандидатов по запросу лицензиата в порядке, предусмотренном договором.
4. Размер лицензионного вознаграждения по утвержденным Тарифным планам:
 - 4.1. Для Тарифного плана «Базовый»:
 - 4.1.1. 1590 (одна тысяча пятьсот девяносто) рублей 00 копеек, НДС не облагается, – из расчета лицензии на 1 месяц на 1 пользователя (рекрутера).
 - 4.1.2. Оплата Тарифного плана производится единовременно за 12 месяцев и составляет 19080 (девятнадцать тысяч восемьдесят) рублей 00 коп., НДС не облагается, на 1 пользователя (рекрутера) в год.
 - 4.2. Для Тарифного плана «Оптимальный»:
 - 4.2.1. 4150 (четыре тысячи сто пятьдесят) рублей 00 копеек, НДС не облагается, – из расчета лицензии на 1 месяц на 1 пользователя (рекрутера).
 - 4.2.2. Оплата Тарифного плана производится единовременно за 12 месяцев и составляет 49800 (сорок девять тысяч восемьсот) рублей 00 копеек, НДС не облагается, на 1 пользователя (рекрутера) в год.
 - 4.3. Для Тарифного плана «Максимальный»:
 - 4.3.1. 5900 (пять тысяч девятьсот) рублей 00 копеек, НДС не облагается, – из расчета лицензии на 1 месяц на 1 пользователя (рекрутера).
 - 4.3.2. Оплата Тарифного плана производится единовременно за 12 месяцев и составляет 70800 (семьдесят тысяч восемьсот) рублей 00 копеек, НДС не облагается, на 1 пользователя (рекрутера) в год.
 - 4.4. Для Тарифного плана «Энтерпрайз» расчет стоимости тарифного плана производится в индивидуальном порядке.
 - 4.5. Для Тарифного плана «Архивный» при использовании облачной версии Сервиса (не выделенные сервера):
 - 4.5.1. 5 880 (пять тысяч восемьсот восемьдесят) рублей 00 копеек в год, НДС не облагается, — при объеме Базы кандидатов не более 20 000 кандидатов;
 - 4.5.2. 11 880 (одиннадцать тысяч восемьсот восемьдесят) рублей 00 копеек в год, НДС не облагается, — при объеме Базы кандидатов от 20 001 до 50 000 кандидатов;
 - 4.5.3. 23 880 (двадцать три тысячи восемьсот восемьдесят) рублей 00 копеек в год, НДС не облагается, — при объеме Базы кандидатов от 50 001 до 100 000 кандидатов;
 - 4.5.4. 35 880 (тридцать пять тысяч восемьсот восемьдесят) рублей 00 копеек в год, НДС не облагается, — при объеме Базы кандидатов от 100 001 до 300 000 кандидатов;
 - 4.5.5. 59 880 (пятьдесят девять тысяч восемьсот восемьдесят) рублей 00 копеек в год, НДС не облагается, — при объеме Базы кандидатов более 300 000 кандидатов.
 - 4.6. Для Тарифного плана «Архивный» при использовании Сервиса, размещенного на выделенном сервере — 269 880 (двести шестьдесят девять тысяч восемьсот восемьдесят) рублей 00 копеек в год, НДС не облагается.

5. Размер лицензионного вознаграждения, указанный в п.4 Прайс-листа может быть изменен. Новый размер лицензионного вознаграждения устанавливается ООО «Хантфлоу» и утверждается приказом Генерального директора ООО «Хантфлоу».
6. Прайс-лист вступает в силу с 02 сентября 2021 года и действует до его изменений (путем утверждения новой редакции Прайс-листа) или полной отмены.
7. Порядок перехода на другой Тарифный план:

В течение действия Договора лицензиат может получить доступ к дополнительному функционалу Сервиса (расширить доступный функционал) путем перехода на более дорогой Тарифный план. Переход на новый Тарифный план производится в следующем порядке:

- Лицензиат направляет Лицензиару запрос на изменение Тарифного плана на адрес электронной почты: sales@huntflow.ru или support@huntflow.ru с указанием реквизитов лицензионного договора, желаемой даты перехода на новый Тарифный план и выбранный Тарифный план для перехода;
- Лицензиар (ООО «Хантфлоу») в течение 3 (Трех) рабочих дней с даты получения запроса направляет дополнительное соглашение к договору и счет на оплату;
- Лицензиар предоставляет лицензиату доступ к дополнительному функционалу Сервиса в соответствии с новым Тарифным планом Лицензиата в течение 1 (Одного) рабочего дня с даты оплаты счета, если другая дата не согласована в дополнительном соглашении.

Таблица №1 (Объем прав по Тарифным планам)

Наименование функции программного обеспечения	Описание функции программного обеспечения	Тарифный план «Базовый»	Тарифный план «Оптимальный»	Тарифный план «Максимальный»	Тарифный план «Энтерпрайз»
Работа с резюме					
Сохранение резюме с джоб-сайтов и социальных сетей	Сохранение резюме одним кликом с HeadHunter, Superjob, LinkedIn, Хабр.Карьеры, GitHub, AmazingHiring, Podbor.io, Facebook, Avito, VK, Зарплата.ру, JobLab, Artstation, Behance, Dribbble, DeviantArt. Моментальное определение дубликатов и взятие на вакансию. Подробное описание функции: https://huntflow.ru/blog/new-volshebnyaya-knopka/	+	+	+	+
Распознавание резюме из файлов PDF, DOCX, RTF, TXT	Распознавание резюме из текстового файла с технологией Face Detection, Функция в том числе позволяет не добавлять в профиль кандидата изображение с логотипом кадрового агентства	+	+	+	+
Импорт резюме из почты	ПО «Хантфлоу» распознает резюме, отправленное на специальный адрес, добавит его в базу и уведомит о результатах импорта. Защита от спама: функция работает только для пользователей лицензиата.	+	+	+	+
Определение дубликатов резюме с учетом латиницы	ПО «Хантфлоу» определяет дубликаты резюме по различным критериям: по адресу эл. почты, телефону, ФИО (сопоставляя с датой рождения).	+	+	+	+
Отмена объединения резюме	ПО «Хантфлоу» позволяет отменить ошибочное объединение резюме.	+	+	+	+
Метки кандидатов для формирования кадрового резерва	Создание справочника меток и возможность отмечать кандидатов по навыкам, уровню компетенции и другим показателям. Быстрый поиск по меткам.	+	+	+	+
Инструменты поиска по базе резюме	Полнотекстовый поиск по имени, контактам и всему тексту резюме. Указание области поиска: везде, опыте работы, в образовании, в желаемой должности. Поиск по меткам, вакансиям и источникам. Уникальный поиск «Был на этапе» позволяет закрывать вакансии «теплыми» кандидатами, которые сейчас в «Отказе» или на любом другом этапе, но они дошли до определенного этапа — например, финального интервью или оффера.	+	+	+	+
Булевый поиск (логические операторы)	Использование логических операторов AND, OR, NOT, () и "", для поиска кандидата с нужным сочетанием навыков в резюме.	+	+	+	+

Работа с вакансиями

Публикация на джоб-сайтах и сбор откликов	Публикация вакансий из ПО «Хантфлоу» на HeadHunter, SuperJob, Хабр.Карьере и Яндекс.Талантах	+	+	+	+
Встроенный карьерный сайт	Подключение карьерного сайта с названием, логотипом и описанием компании	3 активные вакансии	Без ограничений	Без ограничений	Без ограничений
Совместная работа рекрутеров над одной вакансией	На каждую вакансию можно назначить несколько рекрутеров	+	+	+	+
Вакансии высокого приоритета	Вакансии, отмеченные признаком «Высокий приоритет», отмечаются красным флажком и находятся вверху всех списков	+	+	+	+
Дедлайн вакансии	Возможность указать срок, до которого должна быть закрыта вакансия. Сервис контролирует этот срок с учетом производственного календаря России, Казахстана, Республики Беларусь или Украины. Целевой и реальный срок закрытия вакансии попадут в отчеты. О просрочке будут информировать интерфейс и уведомления на почту.	+	+	+	+
Прикрепление файлов к вакансии	Возможность прикреплять любые необходимые файлы к вакансии. Ограничение на каждый файл — не более 15 МБ.	+	+	+	+
Приватная вакансия	Возможность настраивать приватные вакансии в Сервисе, которые увидят только управляющий рекрутер (администратор) и те рекрутеры, которые назначены на нее.	+	+	+	+
Приостановка (холд) вакансии	Возможность приостановить вакансию с указанием причины приостановки. ПО «Хантфлоу» вычитает дни приостановки из общего срока работы над вакансией.	+	+	+	+
Выгрузка списка кандидатов	Возможность выгрузки списка кандидатов в Excel с определенных или всех этапов вакансии с указанием нужного состава выгрузки: ФИО, эл. почта, телефон, последнее место работы, зарплата, дата рождения, текущий этап подбора.	+	+	+	+
Формы обратной связи по кандидату	Возможность создать чеклисты и формы обратной связи для заполнения рекрутерами и заказчиками после оценки резюме и интервью. Уникальный визуальный конструктор форм с разнообразными типами ответов от текстовых до оценки по шкале. Возможность регулировать обязательность ответов и указывать пояснение к каждому полю.	1 шаблон формы	Без ограничений	Без ограничений	Без ограничений
Формирование офферов	Формирование оффера с предоставленным логотипом в файл PDF прямо из Сервиса с сохранением в историю работы по кандидату	+	+	+	+

Внедрение шаблона оффера в корпоративном стиле клиента – за дополнительную плату.	Внедрение в форму создания оффера всех необходимых полей и внедрение собственного дизайна лицензиата. Размере дополнительной платы – 120 000 руб, единовременно.	-	+	+	+
Интеграция с VCV	Бесшовная отправка одним кликом кандидатов на видеointервью для клиентов сервиса VCV. Когда кандидат запишет видеointервью, Сервис автоматически переместит кандидата на этап «Видеointервью пройдено», запишет ссылку на просмотр видеointервью и уведомит рекрутера.	-	+	+	+
Мультивакансия	Уникальный инструмент работы с вакансиями с общими начальными этапами воронки — подходит и для линейных, и для IT-вакансий. Возможность ведения кандидата по общим этапам мультивакансии (статистика действий автоматически записывается во все дочерние) с последующим переводом на этап в определенный отдел или команду.	-	-	+	+
Работа с заказчиками					
Число рабочих мест для заказчиков	Пользователи с функциями заказчика – подают заявки на подбор, оценивают кандидатов, которых вы им представили, и оставляют обратную связь, видят статистику работы по своим вакансиям.	5 на каждого платного рекрутера	Без ограничений	Без ограничений	Без ограничений
Заявка на подбор и настройка ее полей	Настройка формы заявки под требования лицензиата, в том числе обновление формы в течение срока лицензии. Подробное описание функции: https://huntflow.ru/blog/forma-zayavki/	Внедрение 1 формы заявки	Внедрение любого числа форм заявки	Внедрение любого числа форм заявки	Внедрение любого числа форм заявки
Возможность скрывать зарплату от заказчика	Сервис позволяет автоматически скрывать зарплату из вакансии, профилей кандидатов и резюме, добавленных с помощью Волшебной кнопки.	+	+	+	+
Статистика для заказчика по вакансиям, на которые он назначен	Пользователи с функциями заказчика видят кандидатов только на тех этапах, которые рекрутеры открыли для них. Заказчики видят обезличенную статистику по своим вакансиям: воронку, источники и отказы.	+	+	+	+
Инструменты работы с почтой					
Встроенный почтовый клиент для отправки писем кандидатам через рабочую почту рекрутера	Отправка писем кандидатам парой кликов прямо из Сервиса через рабочую почту рекрутера по шаблону или без шаблона. Отправленные письма сохраняются и в почте рекрутера, и в Сервисе. Ответы кандидата автоматически приходят и в почту рекрутера, и в Сервис.	+	+	+	+

Шаблоны писем с возможностью прикрепления файлов	Возможность создания шаблонов письма с переменными, которые Сервис будет автоматически заменять именем кандидата, названием вакансии, датой и временем собеседования и др. Возможность прикреплять файлы к шаблону письма. Число шаблонов не ограничено.	+	+	+	+
Шаблон подписи рекрутера	Создание подписи в письме (возможно создание подписи с использованием логотипа или ссылки).	+	+	+	+
Автоматические повторные письма, если кандидат не отвечает	Возможность настройки цепочки автоматических повторных писем, которые отправляются через заданное число дней, если кандидат не отвечает.	-	+	+	+
Отложенная отправка писем	Возможность установить отложенное отправление письма адресату.	-	+	+	+
Отслеживание открытия письма кандидатом	Сервис показывает индикатор открытия писем адресатом.	-	+	+	+
Углубленная аналитика с помощью детализации по кандидатам	Каждый сегмент визуализации отчетов становится интерактивен. При нажатии на него Хантфлоу покажет список кандидатов, которые в него входят. Вы увидите, кто из кандидатов завис на этапе, а кто именно принял контроффер и сможете перейти в карточки этих кандидатов для качественного анализа ситуации.	-	+	+	+
Отчет по конверсии отправленных писем	Сервис формирует отчет, отражающий число отправленных писем, процент их открываемости и число ответов кандидатов.	-	+	+	+
Отчет по оценке рекрутмента заказчиками	Отчет показывает как заказчики оценивают работу отдела подбора и конкретных рекрутеров (аналог оценки NPS)	-	-	+	+

Инструменты работы с календарем

Интеграция с рабочим календарем рекрутера	Возможность назначения собеседования в рабочем календаре прямо в интерфейсе Сервиса.	+	+	+	+
Учет часового пояса каждого участника встречи	Автоматический выбор часового пояса для всех участников встречи.	+	+	+	+
Автоматическое прикрепление резюме к событию с возможностью скрытия зарплатных ожиданий	Возможность прикрепления резюме к событию в календаре, включая настройку автоматического скрытия зарплаты в прикрепляемом резюме.	+	+	+	+
Двусторонняя интеграция с календарем Google Suite	Полная двусторонняя интеграция Хантфлоу с корпоративным календарем Google.	+	+	+	+

	Включает в себя синхронизацию рабочих контактов и переговорных комнат, поддержку частных событий, проверку занятости коллег и переговорных комнат прямо в интерфейсе Сервиса.				
Двусторонняя интеграция с календарем Outlook365	<p>Полная двусторонняя интеграция Хантфлоу с корпоративным календарем Outlook365.</p> <p>Включает в себя синхронизацию рабочих контактов и переговорных комнат, поддержку частных событий, проверку занятости коллег и переговорных комнат прямо в интерфейсе Сервиса.</p>	+	+	+	+
Двусторонняя интеграция с календарем Exchange	<p>Полная двусторонняя интеграция Хантфлоу с корпоративным календарем Exchange.</p> <p>Включает в себя синхронизацию рабочих контактов и переговорных комнат, поддержку частных событий, проверку занятости коллег и переговорных комнат прямо в интерфейсе Сервиса.</p>	+	+	+	+
Встроенный планировщик корпоративного календаря	<p>Возможность отслеживания занятости коллег из интерфейса Сервиса без перехода в рабочую программу с календарем.</p> <p>Работает с подключенными календарями Google, Outlook365 и Exchange.</p>	-	+	+	+
Мессенджеры, SMS и IP-телефония					
Интеграция с Telegram	<p>Сервис самостоятельно находит телеграм-аккаунт кандидата и предлагает отправить ему сообщение по шаблону или без.</p> <p>Подробное описание функции: https://huntflow.ru/blog/huntflow-telegram/</p>	+	+	+	+
Интеграция с WhatsApp	<p>Сервис позволяет писать сообщения кандидатам напрямую в их WhatsApp-аккаунт.</p> <p>Подробное описание функции: https://huntflow.ru/blog/huntflow-whatsapp/</p>	+	+	+	+
Интеграция с Viber	<p>Сервис позволяет писать сообщения кандидатам напрямую в их Viber.</p> <p>Требуется установленное на компьютер приложение Viber.</p>	+	+	+	+
Отправка SMS кандидатам	<p>Возможность отправлять SMS-сообщения кандидату по заранее установленным шаблонам с переменными или без.</p> <p>Подключение бесплатное; требуется заключение прямого договора с QuickTelecom или Rapporto.</p> <p>Подробное описание функции:</p>	-	+	+	+

	https://huntflow.ru/blog/kak-povysit-na-40-dohodimost-do-sobesedovaniy/				
Автоматические SMS-напоминания кандидатам об интервью	<p>Возможность отправления кандидатам автоматических напоминаний о предстоящем собеседовании.</p> <p>Подключение бесплатное; требуется заключение прямого договора с QuickTelecom или Rapportto.</p> <p>Подробное описание функции: https://huntflow.ru/blog/kak-povysit-na-40-dohodimost-do-sobesedovaniy/</p>	-	+	+	+
Интеграция с IP-телефонией для исходящих звонков кандидатам	<p>Возможность совершать звонки кандидатам прямо из Сервиса. Длительность звонка, запись разговора или факт недозвона сохраняются в истории работы с кандидатом.</p> <p>Подключение бесплатное; требуется заключение прямого договора с VoxImplant или MangoTelecom</p>	-	+	+	+
Организация бизнес-процесса					
Внедрение справочника дерева подразделений	<p>Внедрение организационной структуры (дерево подразделений) лицензиата в Сервис. Позволяет выбирать отдел в заявке и вакансии.</p> <p>https://huntflow.ru/blog/orgstruktura/</p>	+	+	+	+
Настройка неограниченного числа этапов в воронке	Настройка собственных этапов подбора в Сервисе (число этапов не ограничено).	+	+	+	+
Разные воронки под разные категории вакансий	Возможность настройки разных наборов этапов (воронок) для разных вакансий.	-	+	+	+
Настройка типовых причин отказа	Добавление типовых причин отказа (число не ограничено).	+	+	+	+
Контроль (ограничение) времени нахождения кандидата на каждом этапе	Возможность установки целевых сроков нахождения кандидата на каждом из этапов.	-	+	+	+
Внедрение дополнительных полей и справочников вакансии	Внедрение дополнительных полей в форму вакансии.	-	+	+	+
Внедрение дополнительных полей и справочников кандидата	Внедрение дополнительных полей в форму в карточку кандидата.	-	+	+	+
Рекрутеры и их права					
Запрет удаления вакансий и кандидатов	Настройка ограничения возможности удалять кандидатов, а также удалять и управлять вакансиями.	+	+	+	+

Скрытие истории работы по вакансиям от рекрутера	Настройка ограничения «Видит только свои вакансии» – скрывает вакансии и историю работы с кандидатами по всем вакансиям, кроме тех, которые ведет конкретный рекрутер.	+	+	+	+
Возможность назначения нескольких Управляющих	Возможность назначения нескольких управляющих – администраторов.	+	+	+	+
Работа с персональными данными кандидатов					
Модуль онлайн-запроса согласия кандидата на обработку ПД одним кликом	Отправка одним кликом брендированного письма кандидатам с рабочей почты рекрутера с автоматизированным запросом согласия на обработку персональных данных в соответствии с законодательством об обработке персональных данных. Возможность составления шаблона запроса по тексту, предоставленному лицензиатом.	+	+	+	+
Логотип клиента в письме-запросе	Возможность размещения товарного знака (логотипа) лицензиата в запросе согласия на обработку персональных данных кандидата.	+	+	+	+
Выгрузка в Excel кандидатов без полученного согласия	Формирование отчета по кандидатам, которые не дали решения или запретили обрабатывать персональные данные в формате Excel.	+	+	+	+
Опции автоматического запроса согласия и автоматического удаления	Возможность автоматической отправки запроса кандидата при добавлении в базу без необходимости дополнительного нажатия на кнопку отправки. Возможность автоматического удаления кандидатов, не давших согласие или запретивших обработку персональных данных, без необходимости нажатия на кнопку удаления.	-	+	+	+
Внедрение индивидуального шаблона письма запроса – за дополнительную плату.	Возможность внедрения шаблона письма по индивидуальному дизайну лицензиата. Размер дополнительной платы: 90 000 руб, единовременно.	-	-	+	+
Аналитика и отчеты					
Дашборд «Картина дня»	Функция, позволяющая видеть картину дня с показом всех открытых вакансий, время и число кандидатов в работе и дедлайны.	+	+	+	+
Визуализация данных	Уникальная визуализация статистики на одном экране с отражением информации по воронке, источникам, отказам и их причинам.	+	+	+	+
Выгрузка отчетов в Excel	Возможность выгрузки отчетов в формате Excel.	+	+	+	+

Отчеты по воронке, конверсии, источникам, отказам	Формирование отчетов со следующими показателями: движение кандидатов по воронке, источники добавления кандидатов и причины отказов, по которому диалог с кандидатом прекратился.	+	+	+	+
Отчет по времени закрытия позиции	Формирование отчетов со следующими показателями: количество позиций и какими кандидатами было закрыто, в какой срок с учетом производственного календаря и какими рекрутерами	+	+	+	+
Отчет по времени нахождения кандидата на каждом этапе	Формирование отчета с показателем длительности нахождения кандидата на каждом этапе воронки.	-	+	+	+
Отчет по конверсии писем кандидатам	Формирование отчета по числу отправленных писем, проценту их открываемости и числу ответов кандидатов.	-	+	+	+
Обеспечение работоспособности Хантфлоу («Забота и уют»)					
Чат поддержки в интерфейсе Сервиса	Техническая поддержка по вопросам использования Сервиса в чате поддержки в интерфейсе Сервиса. Время оказания технической поддержки – будние дни с 9 до 19 (МСК).	+	+	+	+
Приложение-АОН для iPhone	Приложение для iPhone, определяющее имя кандидата и отражающее его на экране входящего звонка, если кандидат внесен в базу кандидатов лицензиата в Сервисе.	+	+	+	+
Напоминания о днях рождения кандидатов по открытым вакансиям	Направление Сервисом напоминаний о днях рождения кандидатов, находящихся на открытых вакансиях. Направляется пользователю Сервиса 1 раз в день.	+	+	+	+
Темы оформления интерфейса	Возможность выбора оформления интерфейса Сервиса. https://huntflow.ru/blog/new-themes-huntflow/	-	+	+	+
Безопасность					
Бесплатная выгрузка базы при прекращении договора	Бесплатный возврат базы лицензиата при прекращении сотрудничества. Формат возврата базы на выбор лицензиата: в универсальном компьютерном формате JSON со всеми связями, записями и хронологией, либо выгрузка всех резюме в PDF или DOCX.	+	+	+	+
Автоматическое резервное копирование базы клиента на SFTP	Организация автоматической еженедельной, ежемесячной или ежеквартальной выгрузки вашей базы в формате JSON на предоставленный лицензиатом SFTP-сервер.	-	+	+	+
Бесплатная резервная выгрузка базы по запросу клиента	Бесплатная выгрузка базы в формате JSON по запросу клиента, но не чаще 1 раза в квартал	-	+	+	+

Оповещение о массовом скачивании резюме сотрудником компании	Настройка суточных лимитов на скачивание, печать и отправку резюме на эл. почту	-	-	+	+
API Хантфлоу					
API	<p>Публичный API для интеграции Сервиса с внутренними сервисами лицензиата силами разработчиков лицензиата.</p> <p>В том числе возможна реализация интеграции с 1С, Jira, Slack, карьерным сайтом и др.</p> <p>https://huntflow.ru/api</p>	-	+	+	+
Webhooks	<p>Вебхуки — интеграционный инструмент, который отправляет данные на внешний URL по определенному триггеру.</p> <p>Предназначен для решения задач вида «Когда рекрутер перевел кандидата на этап „Оффер принят“ автоматически отправляй в 1С информацию по вакансии и кандидату».</p>	-	+	+	+
Решения для крупных корпоративных клиентов					
Оценка рекрутмента заказчиками	<p>Каждый раз, когда рекрутер закроет позицию, автору заявки на подбор будет предложено оценить работу рекрутмента по вышедшему кандидату.</p> <p>Это позволит узнать, как оценивают вашу работу заказчики, автоматизировать сбор обратной связи о рекрутменте, непрерывно улучшать взаимодействие с заказчиками и узнавать о проблемах взаимодействия.</p>	-	-	+	+
Объединение рекрутеров в команды	Возможность объединять рекрутеров в команды, у которых есть свой тим-лид.	-	-	+	+
Ограничение видимости вакансий, заказчиков, шаблонов писем по подразделению для рекрутера	<p>Возможность указания департамента или подразделения, в которое каждый из рекрутеров подбирает сотрудников.</p> <p>Рекрутер будет видеть заявки, вакансии, заказчиков и шаблоны писем только этого подразделения, не выбирая их из большого списка всей компании.</p>	-	-	+	+
Автоматический расчет дедлайна вакансии с учетом производственного календаря – за дополнительную плату.	<p>Внедрение автоматического расчета дедлайна вакансии с учетом производственного календаря.</p> <p>Расчет стоимости производится по итогам обсуждения бизнес-процесса.</p>	-	-	+	+
Подключение карьерного сайта к платформе публикации вакансий и сбора	Возможность подключения карьерного сайта лицензиата к платформе публикации вакансий и сбора откликов.	-	-	+	+

откликов – за дополнительную плату.	Функция позволит публиковать вакансии и получать отклики аналогично публикации на HeadHunter, SuperJob, Хабр.Карьере и другим. Размер дополнительной платы: 110 000 руб, единоразово.				
План подбора на основе поступивших заявок – за дополнительную плату.	Внедрение плана подбора: все поступившие заявки на вакансии группируются по месяцам, в которых требуется выход сотрудников. При внедренном автоматическом расчете дедлайна вакансий, в плане подбора отображаются даты, не позднее которых надо начать работу над вакансией, чтобы закрыть ее в срок по SLA. Расчет стоимости производится по итогам обсуждения бизнес-процесса.	-	-	+	+
Парольная политика – за дополнительную плату.	Внедрение поддержки корпоративной парольной политики при использовании встроенной системы аутентификации Сервиса. Возможные параметры парольной политики: количество и состав символов, срок действия и запрет на повторы прошлых паролей. Размер дополнительной платы: 150 000 руб., единоразово.	-	-	-	+
Интеграция с инфраструктурой клиента через IPSec – за дополнительную плату.	Организация обмена данными между инфраструктурами Сервиса и лицензиата через IPSec-туннель. Расчет стоимости производится по итогам обсуждения бизнес-процесса.	-	-	-	+
Размещение на серверах клиента (on-premise) – за дополнительную плату.	Размещение Сервиса на серверах лицензиата (on-premise) при условии выполнения технических требований к проекту. Размер дополнительной платы: 250 000 руб., единоразово.	-	-	-	+
Интеграция с корпоративной аутентификацией (LDAP/AD, ADFS, X.509, OAuth) – за дополнительную плату.	Возможность замены собственной системы аутентификации Сервиса на корпоративную аутентификацию лицензиата LDAP/AD, ADFS, X.509, OAuth. Размер дополнительной платы: 240 000 руб., единоразово.	-	-	-	+
Интеграция с 1C, SAP, БОСС-Кадровик и другими внутренними системами силами разработчиков ООО «Хантфлоу» – за дополнительную плату.	Разработка автоматизированной интеграции с SAP, 1C, БОСС-Кадровик и любыми другими внутренними системами при условии предоставления лицензиатом интеграционных шин этих систем. Расчет стоимости производится по итогам обсуждения бизнес-процесса.	-	-	-	+
Автоматическое добавление и удаление	Разработка автоматизированной синхронизации пользователей на основе данных из внутренней	-	-	-	+

пользователей в Сервис – за дополнительную плату.	системы лицензиата о работе и увольнении сотрудников. Расчет стоимости производится по итогам обсуждения бизнес-процесса.				
Оплата					
Стоимость в месяц		1590	4150	5900	Индивидуальный расчет
Стоимость в год		19080	49800	70800	Индивидуальный расчет

Условные обозначения:

- + указанная функция входит в Тарифный план
- указанная функция не входит в Тарифный план